28. Oktober 2026

HAUPTVERSAMMLUNG

Dieter Thumfart · Vorstand (CEO)

Agenda

electrovac Gruppe im Überblick

Geschäftsentwicklung 2025/2026

Vorläufige Zahlen H1 2026/2027

Markt und Wachstumsstrategie

Ausblick

Die electrovac Gruppe auf einen Blick

>75 Jahre
Industrie-Know-how

545 FTEs
an vier Standorten

>250
Kunden weltweit

~350,000,000
jährlich produzierte Einheiten

20,2 %
Umsatzwachstum im GJ 25/26

EUR 118,0m
Umsatz GJ 25/26

11,9 %
EBIT-Marge GJ 25/26

EUR 10,2m
Operativer Cash Flow GJ 25/26

IPO am 30. April 2026

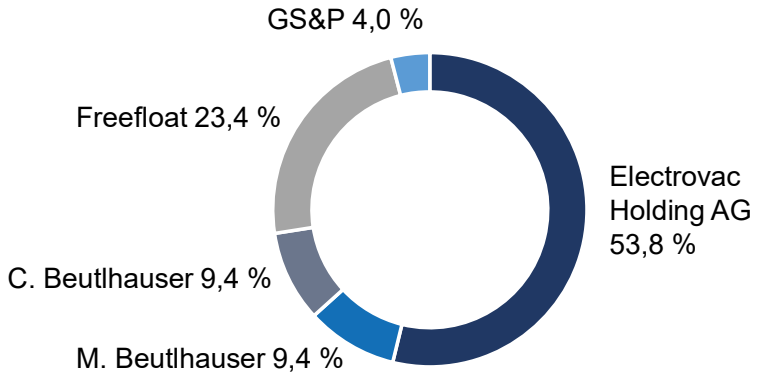


Foto: Martin Joppen | https://martinjoppen.de/

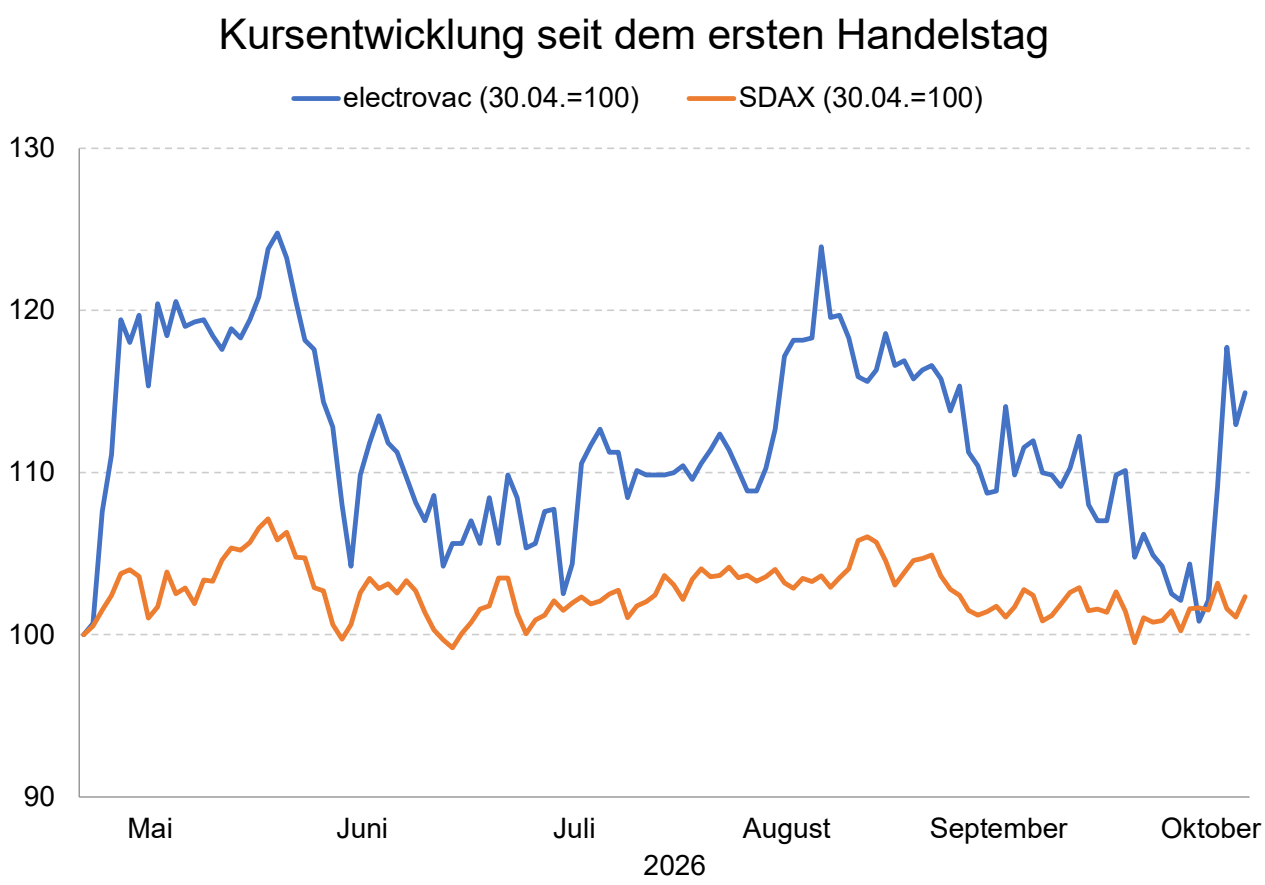
Aktieninformationen

Tickersymbol	EVAC
ISIN	DE000A420ZL4
Marktsegment	Prime Standard
Aktienanzahl	16.000.000

Aktionärsstruktur



Kursentwicklung der electrovac-Aktie



Quelle: Deutsche Börse Frankfurt. Die Kursrenditen beziehen sich auf den Schlusskurs vom 30.04.2026. Der letzte Schlusskurs stammt vom 26.10.2026. Der SDAX ist als Preisindex ausgewiesen; Dividenden sind nicht berücksichtigt.

Kommentierung

- Aktie mit positiver Kursperformance seit IPO (Emissionspreis: EUR 7,80)
- Outperformance des Small-Cap-Index SDAX
- Hohe Volatilität aufgrund vergleichsweise geringer Liquidität der Aktie
- Dialog mit Investoren wird weiter ausgebaut (Eigenkapitalforum, Roadshow etc.)

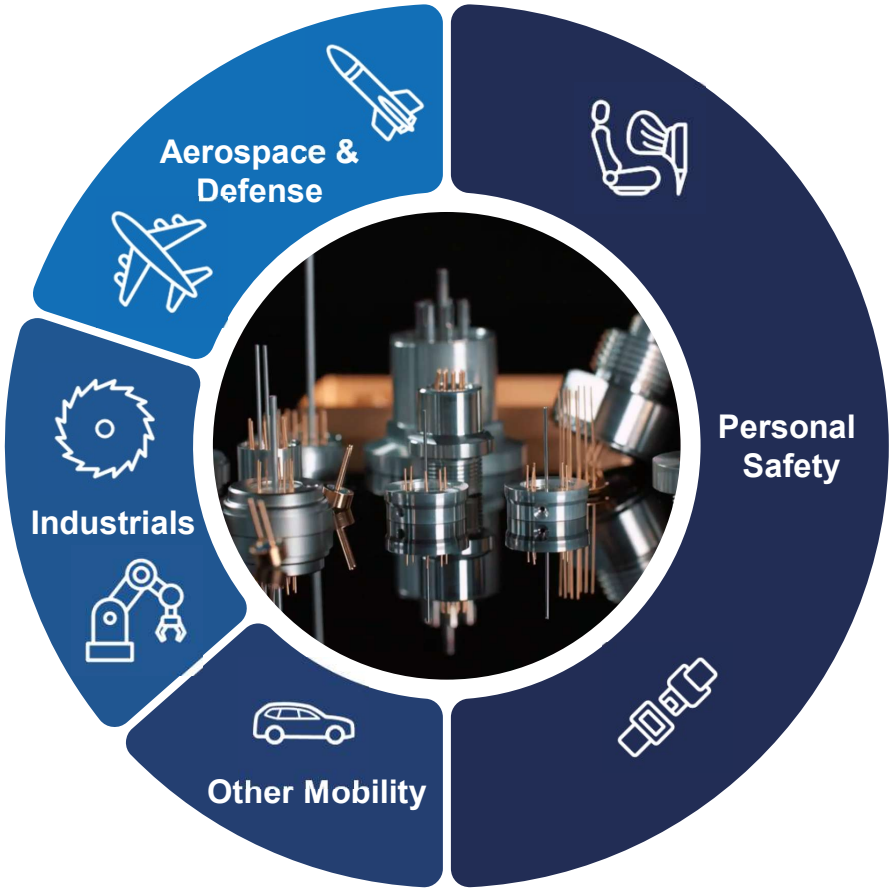
Technologieführer für Hightech-hermetische Gehäuse

Wir kombinieren Metall und Glas für sensible und sicherheitskritische Anwendungen

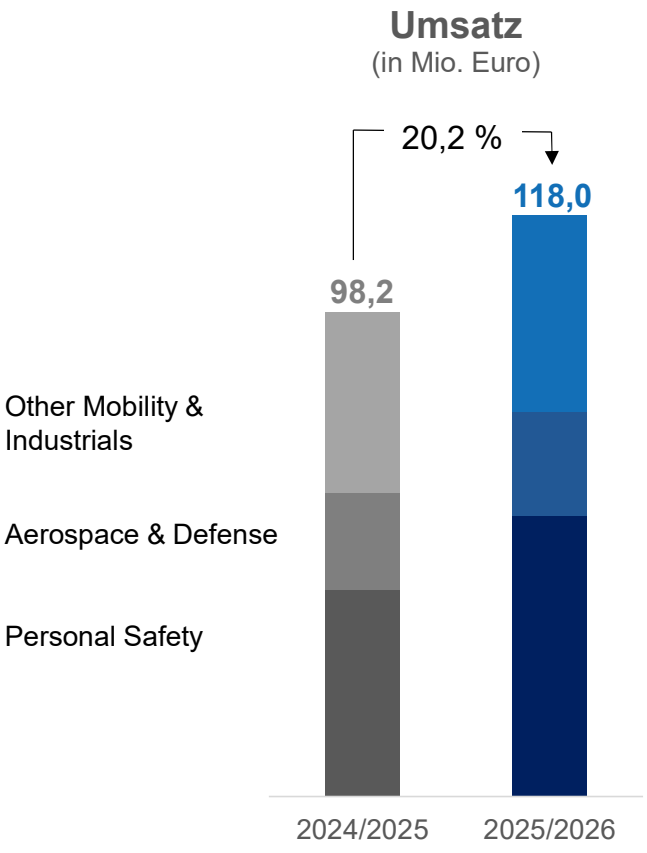
GTMS (Glass to metal sealing) schützt vor äußeren Einflüssen:

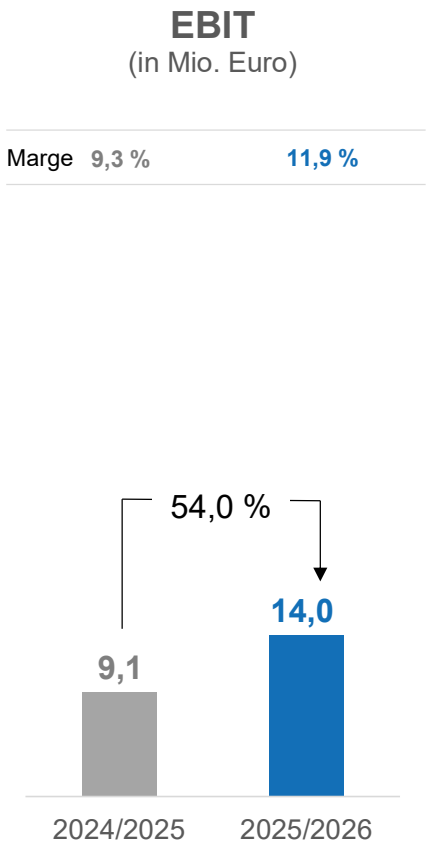
- Extreme Temperaturen bis zu 450°C
- Feuchtigkeit
- Hoher Druck bis zu 2.000 bar
- Aggressive Chemikalien

Zunehmender Einsatz in einem breiten Spektrum von Anwendungen



Entwicklung der electrovac Gruppe

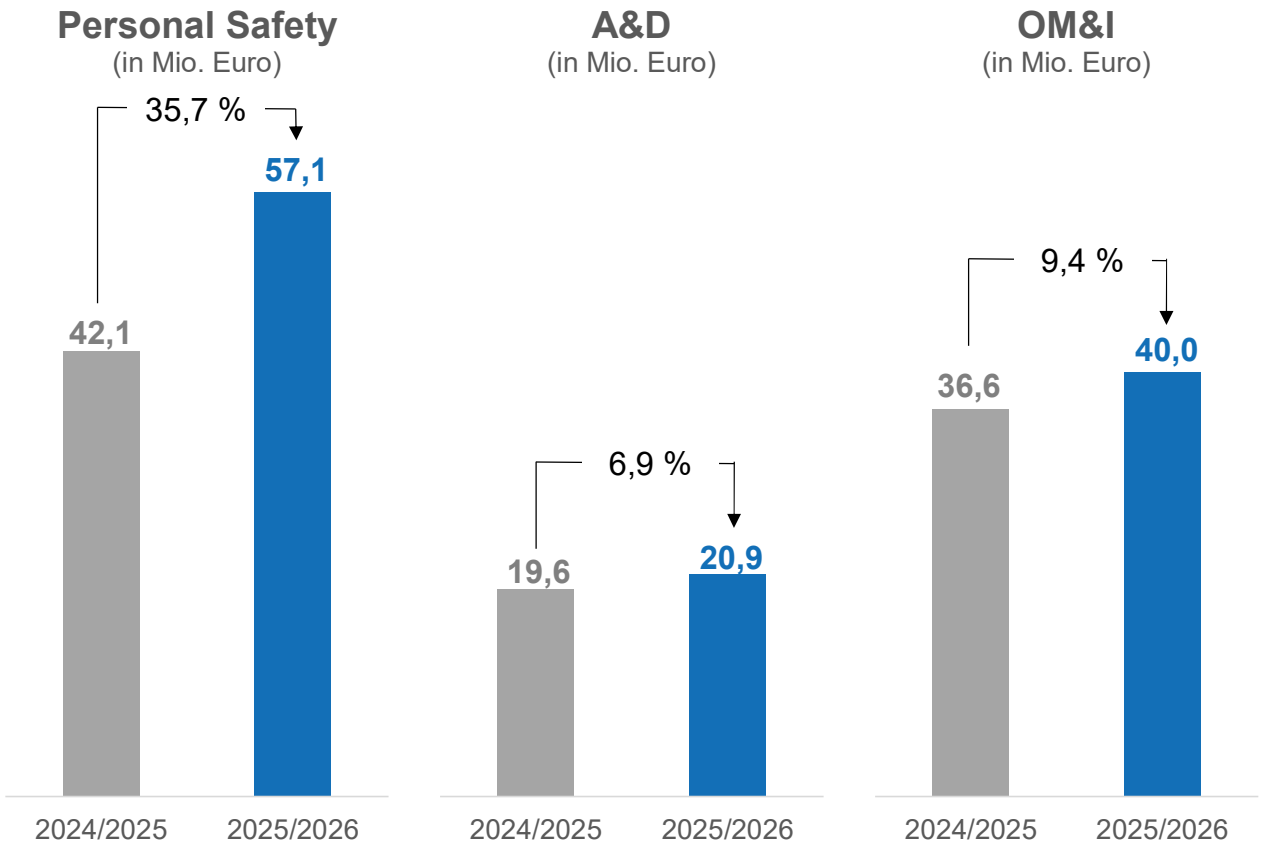




Rekordjahr in Umsatz und Ergebnis

- Personal Safety als Haupttreiber
- Aerospace & Defense und Other Mobility & Industrial ebenfalls mit Wachstumsimpulsen
- Profitabilität deutlich gesteigert
- Höhere Volumina bei nur leicht gestiegener Materialaufwandsquote und unterproportional gestiegenen Personal- und Fixkosten

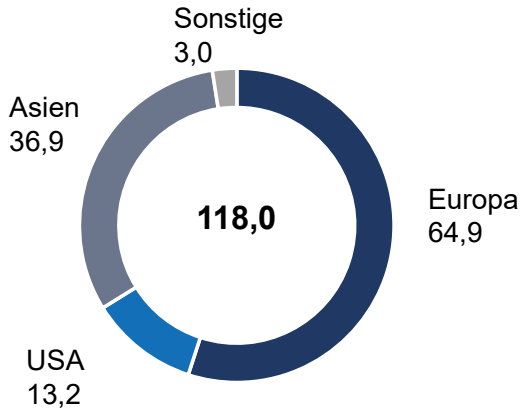
Umsatzentwicklung der strategischen Bereiche



Wachstum in allen drei Bereichen

- Personal Safety profitiert von Hochlauf der neuen Linie in Thailand und starker Nachfrage in China
- A&D getragen von steigenden Rüstungsausgaben in EU und USA
- Geringer Umsatzrückgang im Bereich Other Mobility, Wachstum bei Industrials

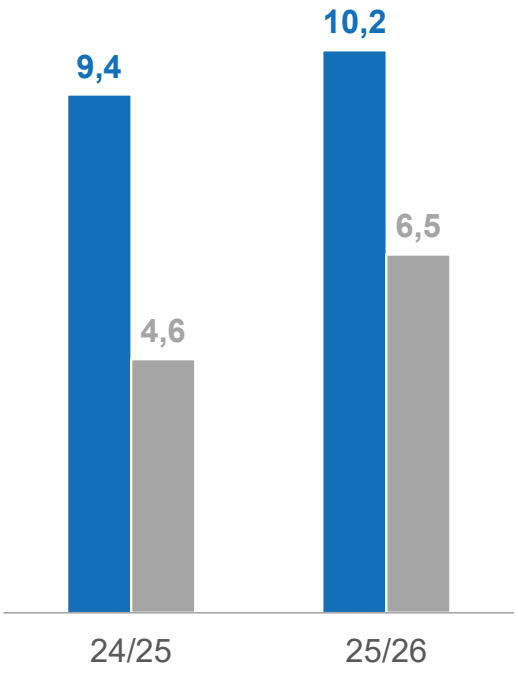
Umsatz nach Regionen (in Mio. Euro)



Operativer Cashflow & Net debt

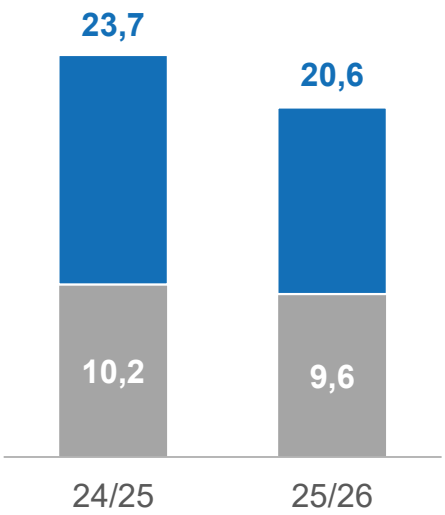
Operating Cash Flow [1]

Free Cash Flow
(in EURm)



Net Debt [2]

Lease Liabilities
(in EURm)



Kommentierung

- Operativer Cashflow steigt auf EUR 10,2 Mio. trotz des wachstumsbedingt höheren Working Capitals
- Free Cashflow steigt deutlich
- Nettoverschuldung sinkt um EUR 3,1 Mio. (Rückzahlung Bankverbindlichkeiten und Kontokorrent)
- IPO-Bruttoerlös von rund EUR 30 Mio. nach Stichtag stärkt Bilanz und sichert Kapazitätserweiterung

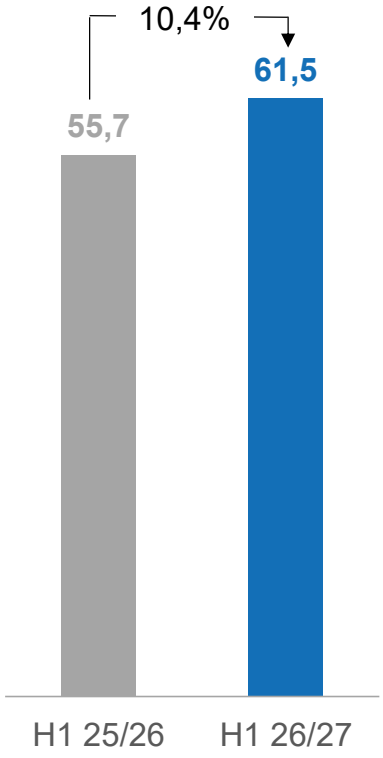
Note: 1) Free Cash Flow = Operating Cash Flow - Investing Cash Flow 2) Net debt = short + long-term financial debt incl. lease liabilities excl. pensions liabilities - cash

Dank an die Mitarbeiter



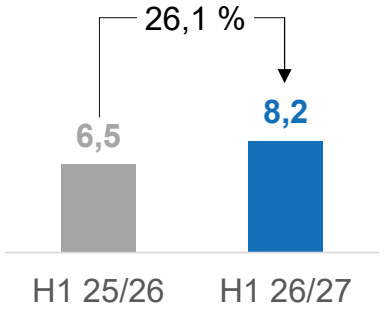
Entwicklung im ersten Halbjahr 2026/2027 (vorl. Zahlen)

Umsatz
(in Mio. Euro)



EBIT
(in Mio. Euro)

Marge 11,7 % 13,3 % (adj. 16,9 %)



Guter Start in das Geschäftsjahr 2026/2027

- Wachstum vor allem in den Bereichen Industrial und Aerospace & Defense.
- Im EBIT sind IPO-Kosten in der Höhe von 2,3 Mio. EUR enthalten
- Book to Bill in A&D: 1,97
- Book to Bill in I: 1,74

Megatrends fördern das Geschäftsmodell



Globale Aufrüstung und steigende Verteidigungsausgabe vor allem auch in Europa



Hohes Sicherheitsbedürfnis bei Personenschutz im Bereich Kraftfahrzeuge



Künstliche Intelligenz (KI)

- Rechenzentren (Data Center)
- Kühlung und Thermal Management
- Optische Datenübertragung
- Halbleiterfertigung

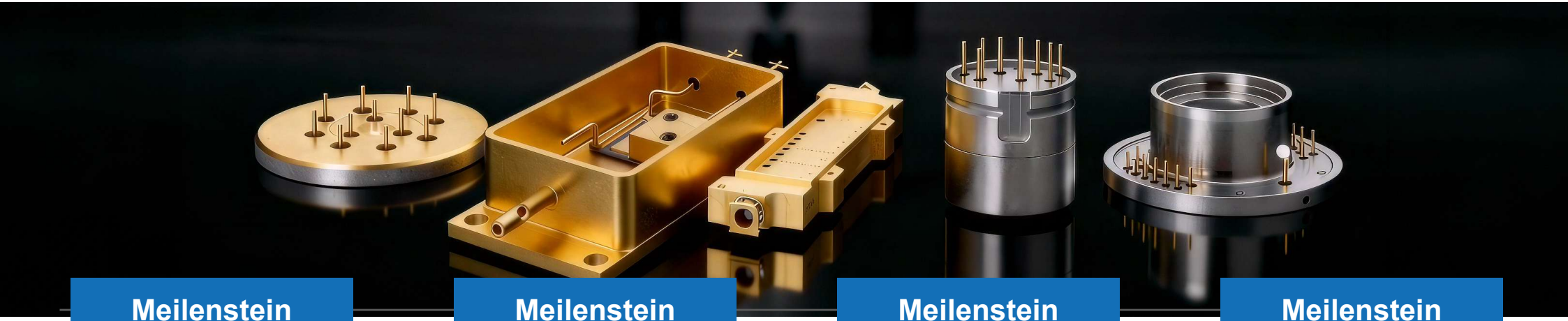


Automatisierung und Robotik

Wachstumsstrategie nach dem IPO – Status Quo

Initiative	Aktueller Stand
Verdopplung der Produktionskapazitäten in Thailand	• Gebäudefläche bereits verdoppelt (Mietvertrag abgeschlossen); Ausbau der Infrastruktur beinahe abgeschlossen • Maschinen für 3. Produktionslinie bestellt bzw. in Arbeit. • SOP unverändert in Sep 2027 geplant
Aufbau Endfertigung für Airbag-Anzünder in China (local-for-local)	• Standortsuche im Raum Shanghai läuft. • 3 Standorte in Provinz Changzhou zur Auswahl. • Standortentscheidung bis Ende Q3 2026/2027
Zugang zum US-Markt mit eigener Präsenz erschließen	• Projektstart im November 2026
Ausbau Aerospace & Defense	• Produktionskapazitäten in Österreich und Deutschland wurden im letzten Halbjahr weiter ausgebaut; Personal aufgestockt • 2-Schicht-Betrieb in Österreich umgesetzt. Weitere Anpassungen in den nächsten Monaten noch notwendig. • Zertifizierung ISO 9100 bzw. Nadcap in Deutschland gestartet

Roadmap 2026-2027



Meilenstein 1	Meilenstein 2	Meilenstein 3	Meilenstein 4
A&D erledigt (1. Stufe)	Projektstart US-Markt-Zugang	Standortentscheidung China	SOP Thailand 3. Linie

Ausblick: Geschäftsjahr 2026/2027

Geschäftsjahr	2025/2026	2026/2027
Umsatz (in EUR Mio.)	118,0	120-130
EBIT (in EUR Mio.)	14,0	13,0-14,0

Wachstumskurs setzt sich fort

- Ergebnisprognose im Oktober angehoben: Bisher EUR 11-12 Mio.
- Um IPO-Kosten bereinigtes EBIT von EUR 15-16 Mio. prognostiziert
- Treiber sind die margenstarken Bereiche Aerospace & Defense und Industrial sowie eine Betriebsleistung über den Erwartungen
- Umsatzprognose bestätigt

Investment Highlights



Exzellent aufgestellt in attraktiven Märkten
mit führender Position in der GTMS Technology

Wir profitiere von Megatrends und globalen Entwicklungen
und sehen hohe Auftragseingänge und Projektaktivitäten

Attraktives Finanzprofil
mit Cash Generierung und geplanter 20% Dividendenzahlung

Erfahrenes und hoch motiviertes Team
mit nachweislicher Stärke in der operativen Umsetzung

Finanzkalender 2026/2027

Termin	Event
20.11.2026	**Halbjahresfinanzbericht**
23./24.11.2026	**Deutsches Eigenkapitalforum**
Februar 2027	**Mitteilung zum 3. Quartal 2026/2027**
10./11. Februar 2027	**Hamburger Investorentage**
Ende Juli 2027	**Geschäftsbericht 2026/2027**

Kontakt Investor Relations

Frederic Hilke, Jonas Schneider

iron AG

E-Mail: ir@electrovac.com

Telefon: +49 (0) 221-914097-12